

Seja um Franqueado

CentralAr

Conceito de Franchising

- Franquia ou **franchising** é um sistema onde o franqueador (o detentor da marca) cede, ao franqueado (o autorizado a explorar a marca), o direito de uso da sua marca, know-how e os canais de compra direito de produtos ou serviços.
- O **franqueado**, por sua vez, investe e trabalha na franquia e paga parte do faturamento ao franqueador sob a forma de royalties, sem ficar caracterizado vínculo empregatício.
- A **franquia** é um modelo de negócio muito interessante para os empreendedores, pois permite o uso de uma marca já consolidada, testada e padronizada, diminuindo assim os riscos e problemas de administração.

Sobre Franchising

Franqueador

- Transferência de *Know How*
- Treinamentos
- Fornecedores
- Softwares e apps
- Cessão do uso de marca
- Acervo de *Marketing*
- Atualizações de produto
- Posicionamento de marca
- Buscar diferenciais de mercado
- Aumentar o mix de produtos e serviços

Franqueado

- Zelar pela de marca
- Pagar as taxas de franqueamento
- Operacional de vendas
- Operacional de Instalação
- Seguir orientações comerciais da franquadora
- Marketing local
- Implementar boas práticas sugeridas pela franquadora

CentralAr.com

CentralAr.com

Maior loja de ar-condicionado do Brasil

A número 1 em **vendas**
de ar-condicionado

Solidez de 35
anos de mercado

A melhor **reputação** no
segmento de e-commerce e
refrigeração

Atuando em todo
território **nacional**

Principais **marcas** do
mercado

Marca presente nos
principais **Marketplaces** do
Brasil



A importância de parcerias

O sistema de franchising da CentralAr é uma evolução do programa **Parceiro CentralAr.com**. Desta forma, seu relacionamento com a marca aumenta e suas possibilidades também.

O franqueado poderá transformar os parceiros da sua cidade e região em seus vendedores, e receber comissão pelas vendas deles.

Também terá apoio da franqueadora e fábricas para fazer relacionamento, eventos e treinamentos com seu time de Parceiros.





MÚLTIPLOS CANAIS

SUPOORTE



**Em 10 anos,
70% das empresas fecham.
No franchising apenas 15%.**

Vantagens



Experiência completa do consumidores: da venda à instalação padrão CentralAr

Projeto arquitetônico moderno e bonito, para receber clientes, instaladores e arquitetos.

Relacionamento com os **fabricantes**, potencializando a importância da unidade

Eventos para treinamento de Parceiros CentralAr e relacionamento com Arquitetos

Universidade Corporativa para preparar os profissionais para o mercado exigente

Parceiros CentralAr da sua região como vendedores da sua franquia

Modelo de Negócio



Fornecedor Homologado

CentralAr.com será o fornecedor exclusivo, e a venda será feita pelo site, com faturamento direto ao cliente final

Sem estoque

O franqueado não precisa investir em máquinas, gerando capital parado.

Serviços

O franqueado será responsável por instalação, manutenção, higienização, PMOC, com uma equipe constantemente treinada.

Suporte

Treinamento Inicial

- Escolha do ponto comercial
- Contratação de equipe
- Softwares
- Inauguração

Suporte Contínuo

- Acompanhamento de metas
- Lançamento de produtos e novas linhas
- Convenções
- Mentoria

Marketing

- Campanhas
- Postagens
- Ações
- Material Gráfico

Assistência Operacional

- Contábil
- Administrativo
- RH
- Jurídico

Suporte Técnico

- *Real time*
- Grandes Projetos
- PMOC
- VRF
- Novas tecnologias

TREINAMENTOS E SUPORTE



MANUAIS



Treinamentos para todos
as *personas* da franquia

PROJETO ARQUITETÔNICO



**Padronização visual
gerando posicionamento**

CentralAr
AR CONDICIONADO





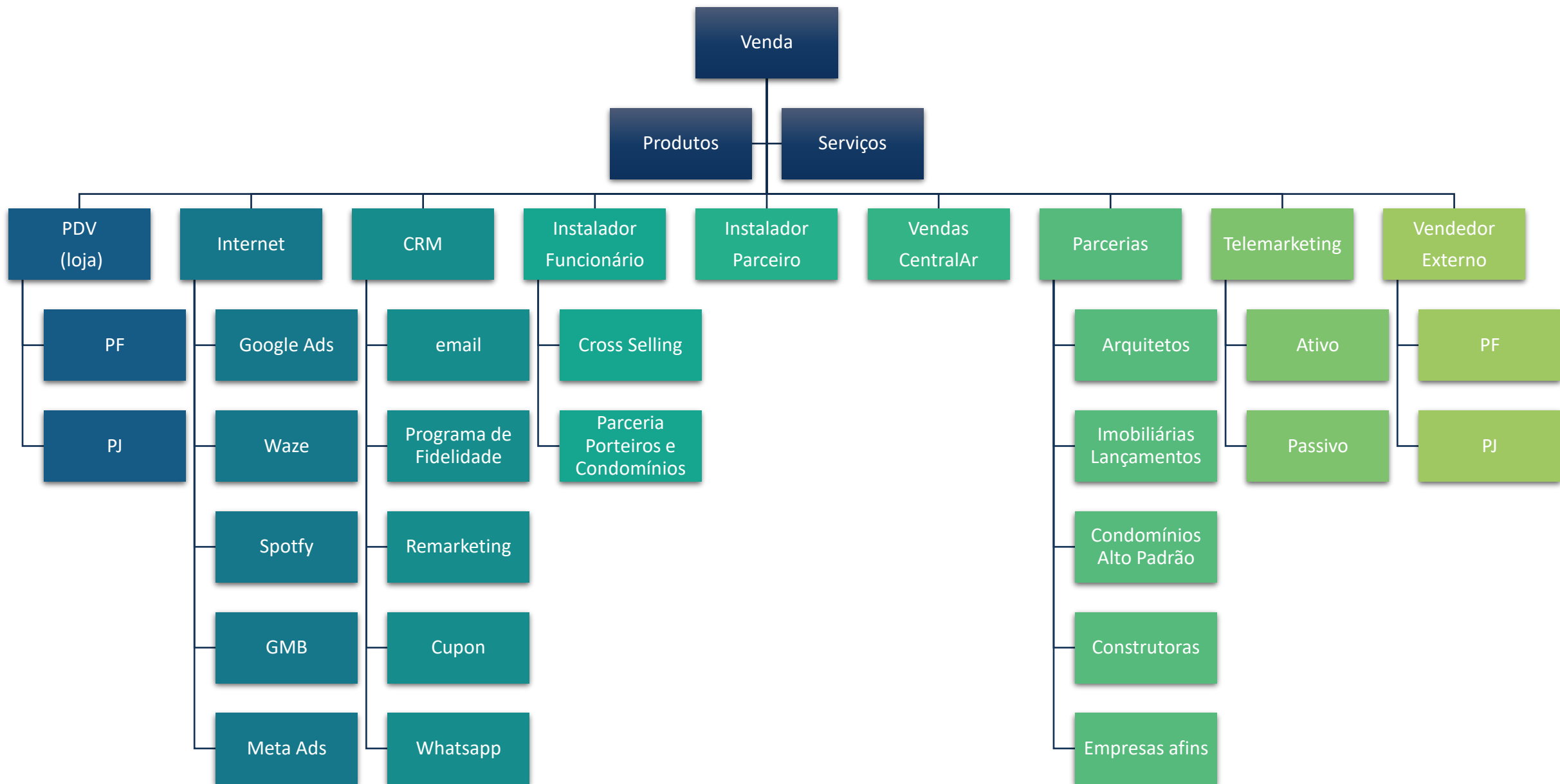


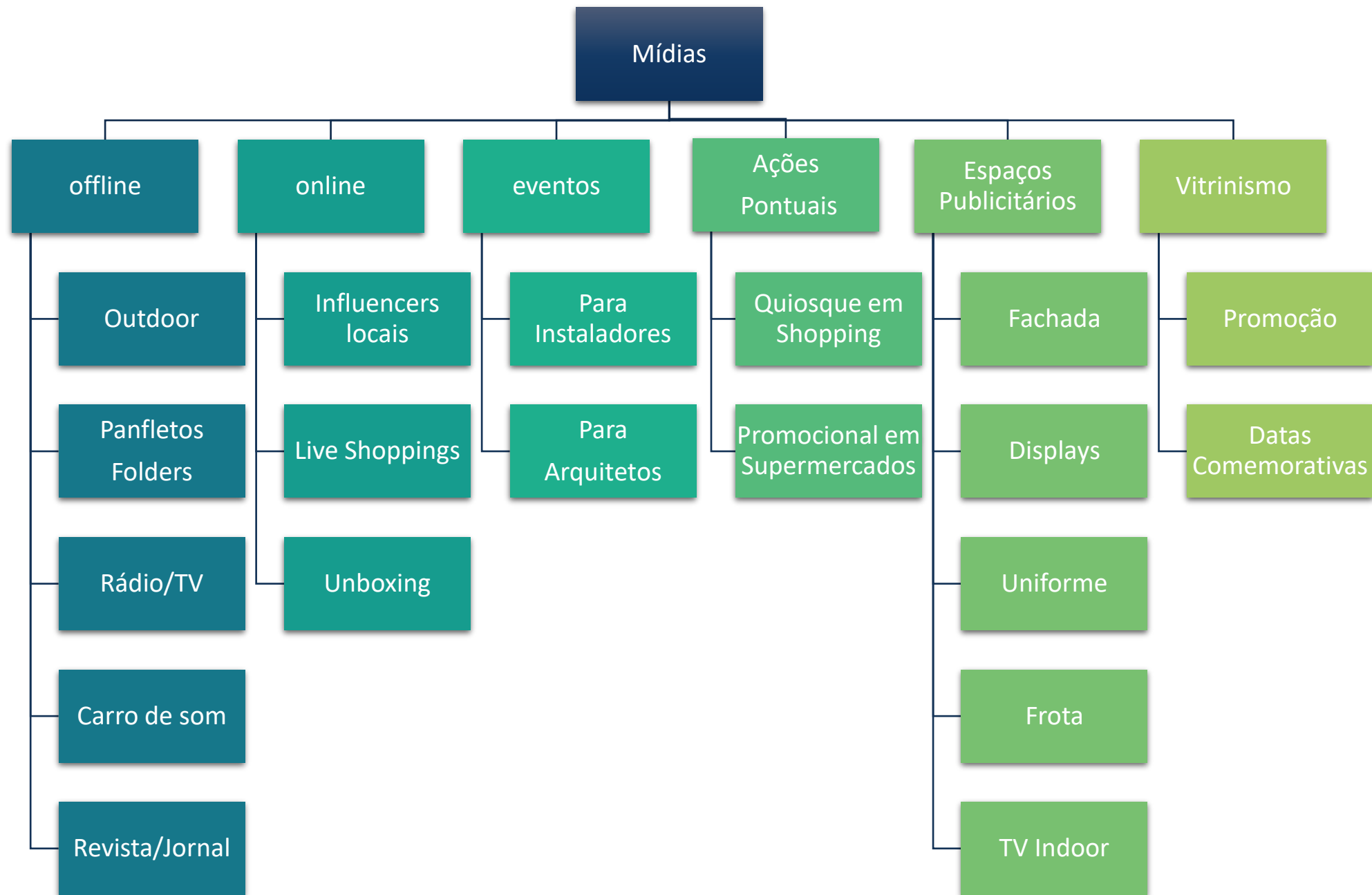
FOCO

VENDAS



**Plano de metas definido
em conjunto entre
franqueado e
franqueadora.**





CONHECIMENTO CONTÍNUO

MENTORIA



**Conhecimento
compartilhado e ajuste de
mira constante.**

A man with a beard and short dark hair, wearing a tan button-down shirt over a dark t-shirt, is smiling and shaking hands with another person whose arm is visible on the right. They are in a bright room with large windows in the background. The text is overlaid in the top right corner.

SE VOCÊ QUER IR RÁPIDO,
VÁ SOZINHO.
SE VOCÊ QUISEIR IR LONGE,
VÁ ACOMPANHADO.

Produto

CentralAr

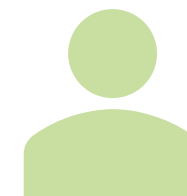
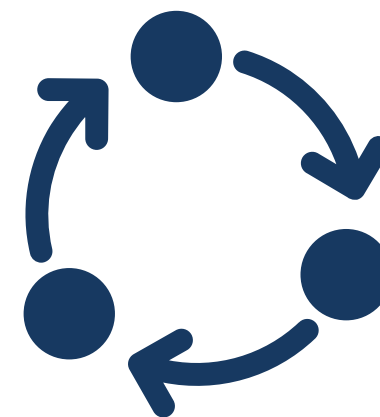
Venda de Produto

A venda de ar condicionado será feita pela unidade franqueada no site da CentralAr.com, que será o fornecedor homologado.

Desta forma, a nota fiscal será emitida diretamente da CentralAr.com para o cliente final.

Este processo evita bitributação e investimento em estoque. A venda poderá ser feita na loja, na casa ou empresa do cliente, via app mobile.

A entrega do equipamento poderá ser feita no endereço de instalação ou na franquía, o que for mais cômodo para o cliente e o franqueado.



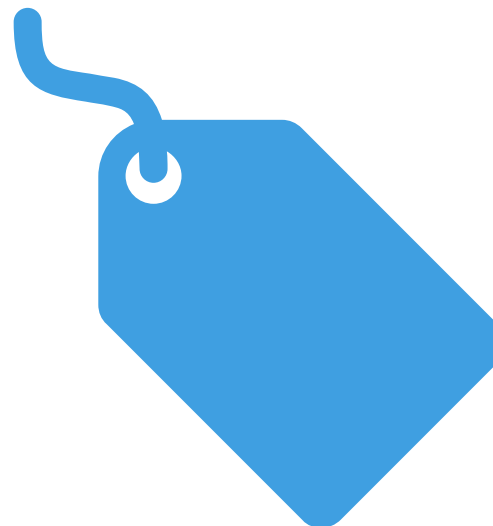
Cliente

WWW
CentralAr.com

Preço de Produto

Os preços praticados pelos franqueados serão os mesmos pelo *ecommerce* da CentralAr.com, contemplando promoções, benefícios de fretes, etc.

Eventualmente, poderão ser feitas promoções específicas para franqueados ou regionais de franqueados, atendendo estratégias da franqueadora ou da indústria.



Serviços

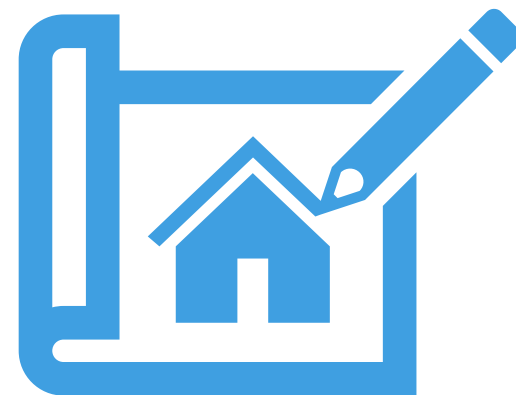
CentralAr

Venda de Serviço

O *mix* amplo de serviço é fundamental, afinal o maior faturamento da loja virá de serviços.

Além das instalação, serviços de manutenção, higienização, PMOC, devem ser buscadas constantemente e criadas estratégias comerciais a fim de que cada serviço tenha sua participação expressiva no faturamento.

Além da venda na loja física, o trabalho deverá ser feito por um vendedor externo, buscando captar clientes novos, e ações de relacionamento com arquitetos, imobiliárias e condomínios.



Preço de Serviço

Respeitará as características da cidade, região e perfil da unidade franqueada.

Cada cidade pratica preços diferentes, e será criada uma tabela de preço de serviço customizada, sempre levando em conta que devemos potencializar os valores, em função de ser uma franquia, e ter diferenciais no atendimento.



Próximos passos



CentralAr

Franquias **CentralAr**. Todos os direitos reservados.